

Schwerpunktseminar:

Die Macht der Worte

Rhetorik, Sprache & Stimme

Wer profitiert davon?

Führungskräfte und Mitarbeiter/innen, die ihr Verständnis und ihr Gefühl für das Gewicht guter Formulierungen und schlüssiger Argumentationen schärfen wollen

Ausgangssituation:

Kennen Sie das auch? Manchmal fällt Ihnen der passende Begriff einfach nicht ein und Sie haben ... äh ... na sagen Sie schon ... Dings ... Wortfindungsstörungen. Sie haben Ihr Gegenüber eigentlich da, wo Sie es haben wollten, aber dann bekommen Sie argumentatorisch den letzten Schritt nicht hin. Oder Sie bekommen Ihre Gedanken nicht auf den Punkt gebracht: Ihre Sätze sind so endlos und elliptisch, dass Ihnen zwischendurch die Puste ausgeht. Ihre Stimme wirkt dünn, unsicher und zittrig. Ihr Gesprächspartner überschüttet Sie mit Gegenargumenten, auf die Sie keine gute Antwort parat haben. Sie kennen das? Dann ist „Die Macht der Worte“ das richtige Seminar für Sie.

Die wichtigsten Themen im Überblick:

- *Wie können Mimik, Gestik und Sprechpausen meine Argumentation unterstützen?*
- *Wie kann ich durch richtiges Atmen Nervosität abbauen und meinem Redefluss helfen?*
- *Wie bringe ich meine Worte und Körpersprache in Einklang, um authentisch zu bleiben?*
- *Wie finde ich meine eigene Sprechstimme und sende sie bewusst an den Adressaten?*
- *Wie lasse ich mein Zielpublikum und meine Absichten in die Vorbereitung einfließen?*
- *Wie erweitere ich sinnvoll und einfach meinen Wortschatz?*
- *Welche Formulierungen und rhetorischen Mittel gibt es und wie setze ich sie ein?*
- *Wie baue ich meine Argumentation logisch auf, um zu überzeugen statt zu überreden?*
- *Wie bringe ich eine persönliche Note ein, um authentisch zu begeistern?*
- *Wie reagiere ich schnell und treffend auf Gegenargumente?*
- *Wie entkomme ich aus der sprachlichen und körperlichen Defensive?*
- *Wie wirke ich sprachlich klar und eliminiere überflüssige Habits und Füllwörter?*

- *Wie nutze ich Humor, um Konflikte und Angriffe zu entschärfen?*
- *Wie erkenne und entkräfe ich Manipulationstechniken meines Gegenübers?*

Optionale Videoanalyse:

ja

Teilnehmerzahl:

10-14 Teilnehmer/innen

Wie lange?

4-6 Stunden

Empfohlene Folgeseminare:

- ▶ *Ohne Umwege zu Ziel*
- ▶ *Wirken & Bewirken*
- ▶ *Nie mehr Schachmatt!*
- ▶ *Sagen, ohne zu sprechen*